

## Business Development Manager

### Rolomschrijving

- Je gaat actief op zoek naar nieuwe projecten bij bestaande klanten en prospecten in een bepaalde markt.
- Je prospecteert, maakt afspraken en bespreekt met de klant zijn behoeftes.
- Je werkt intern samen met een team van consultants een oplossing en een commercieel voorstel uit.
- Je doet de contractonderhandelingen.
- Je bereidt mee marketingacties voor en volgt leads uit marketingacties op.

### Profiel

#### Kennis en ervaring

- Je hebt tenminste 3 jaar commerciële ervaring.
- Je hebt ervaring of zeer sterke affiniteit met ERP.
- Je bent vertrouwd met bedrijfsprocessen zoals verkoop, aankoop, voorraad, productie, e-commerce, boekhouding, document management, ... en kan hierover meedenken met de klant op CXO-niveau.
- Talen: Nederlands/Engels.

#### Competenties

- Je kan zowel in team als zelfstandig werken.
- Je kan prioriteiten stellen, werken met deadlines en targets is voor jou geen probleem.
- Je bent communicatief en commercieel ingesteld.
- Je bent leergierig, dynamisch, gedreven en enthousiast.
- Een toffe werkomgeving in Kontich, Hasselt of Kortrijk.