

## Sr. Account Manager Regio Oost- en West Vlaanderen

Onder het motto voor wat hoort wat, gaat dit bedrijf *the extra mile* voor jou. Deens van oorsprong, maar ondertussen actief in 7 landen waaronder België. Internationaal zijn ze met meer dan 300 medewerkers. Kenmerkend zijn de vlakke structuur en open cultuur waarbinnen ondernemerschap wordt aangemoedigd. Gespecialiseerd in ERP, CRM, BI en e-commerce, bieden ze met Microsoft Dynamics 365 voor intelligente oplossingen.

### Over de rol

- Je verkent proactief en op eigen initiatief de markt, de producten en concurrentie binnen jouw regio;
- Je identificeert kwalitatieve business opportuniteiten bij prospecten en bestaande klanten. Je adviseert hen met kennis van zaken en commerciële flair en gaat voor duurzame klantrelaties.
- Je identificeert prospecten met het oog op uitbreiding van je klantenportefeuille en zorgt dat je 'top of mind' bent bij hen.
- Je beheert procesmatig het volledige salestraject. Je bewaart de controle op het gebied van projectidentificatie en het maken van offertes voor zowel nieuwe klanten als voor uitbreidingen bij bestaande klanten. Je wordt hierbij intern bijgestaan door onze business en IT experts.
- Je brengt contractonderhandelingen tot een positief einde.

Je rapporteert aan de salesmanager met wie je korte communicatielijnen onderhoudt. Hierdoor kan je steeds snel schakelen in de opvolging van je prospecten, klanten en salesprojecten.

### Over jou

- Sales en digitalisering van business processen zijn jouw passie. Je klant en zijn digitale transformatie staan voor jou steeds centraal.
- Je bent een bruggenbouwer en weet duurzame relaties op te bouwen met je prospecten, klanten en de interne stakeholders.
- Je bezit een aanstekelijke drive, weet vertrouwen te wekken en haalt klanten over de streep door je niet aflatende overtuigingskracht. Je bent resultaatgericht zonder daarbij de kwaliteit uit het oog te verliezen.
- Ervaring met de verkoop van één of meerdere ERP-systemen en kennis of ervaring met Microsoft Dynamics zijn belangrijke troeven.
- Talenkennis: Nederlands en Engels. Kennis Frans is een plus.

## Over het bedrijf

- Dit bedrijf hecht veel belang aan het begeleiden, het opleiden en het ontwikkelen van onze medewerkers. Je krijgt de kans om je carrière uit te bouwen die het best past bij je talent en ambitie.
- Werken bij dit team betekent werken aan uitdagende projecten voor veelzijdige, internationale klanten in een inspirerende werkomgeving met enthousiaste collega's.
- Je kan rekenen op interessante teammeetings, evenementen rond kennisoverdracht en teambuildings in een cultuur gekenmerkt door vriendschappelijke omgang en humor.
- Je krijgt een brede waaier aan toekomstperspectieven aangeboden met professionele opleidingen en doorgroeimogelijkheden binnen een dynamisch en ambitieus groeibedrijf.

## Interesse? Laat het ons weten

[Boek een check-in call](#) of stuur ons een kort berichtje. We delen je graag extra info over deze opportuniteit.